

## ANUNCIO DEL TITULAR DEL BAPRO GUILLERMO FRANCOS

# Financiación para el campo al 8% en pesos

Este sistema permite que los interesados puedan adquirir y retirar sin demora, herramientas, implementos y maquinaria de todo tipo

El presidente del Banco Provincia, Guillermo Francos, anunció "una línea de crédito especial para el sector agropecuario, con tasa fija del 8 por ciento, en pesos y con un plazo de un año".

Francos dijo que por iniciativa del gobernador, Daniel Scioli, y mediante un trabajo conjunto con el ministro de Asuntos Agrarios, Emilio Monzó, y el ministerio de Economía de la Provincia de Buenos Aires, "logramos subsidiar la tasa, que es la más baja del mercado, para poder asistir directamente al sector agropecuario".

La línea crediticia apunta a brindar ayuda a los productores agrícolas que están demandando financiamiento de "capital de trabajo para la siembra de trigo, la

cría de ganado vacuno y la producción lechera".

Francos efectuó este anuncio durante el desarrollo de Expoagro, en la provincia de Santa Fe, desde donde también delineó otros productos crediticios que oferta el Banco Provincia para esta campaña agrícola.

El titular del Provincia notificó además que ese Banco "financiará, a tasa cero y con un plazo máximo de 24 meses, la compra de maquinaria e implementos agrícolas y bienes de consumo, ofrecidos a través del Sistema de Adjudicación Anticipada".

Este sistema permite que los interesados puedan adquirir y retirar sin demora, herramientas, implementos y maquinaria de todo tipo, necesarias para la pro-



El presidente del BAPRO Guillermo Francos junto al gobernador Scioli y el ministro de Asuntos Agrarios Emilio Monzó.

ducción agropecuaria, en los distintos establecimientos que se incorporaron a la promoción.

El anuncio incluye también la financiación a 180 días,

con tasa cero, para todas las compras de ganado que se realicen durante el remate de hacienda de la muestra, mediante la tarjeta Procampo del Banco Provincia. ■

## VINCULOS INTERNACIONALES

## Las rondas cerraron con buenos negocios

El viernes se desarrolló la segunda y última jornada de la "6ta. Ronda Internacional de Compradores de Maquinaria Agrícola y sus partes" en el Sector Internacional de Expoagro, organizada por la megamuestra Expoagro y la Fundación ExportAr, en su rol de Agencia de Promoción de Exportaciones de la Cancillería Argentina. Y si durante el primer día ya se podía prever la concreción de algunas operaciones comerciales, finalmente fueron cerradas. Por ejemplo, Richiger vendió embolsadoras de grano a Nueva Zelanda y Mainero ubicó cabezales y embolsadoras en Rusia y Polonia.

"Se vendieron cinco sembradoras, dos embolsadoras de granos, cabezales mecánicos y silo bolsas a Rusia y Ucrania. También se pidieron presupuestos a varias empresas de sembradoras y otras maquinarias agrícolas", confirmó Carlos Méndez, técnico de la Ronda de Negocios de la Fundación ExportAr.

Marcelo Elizondo, director ejecutivo de la Fundación ExportAr, hizo un muy buen balance: "Mucha gente dudaba del éxito del las rondas de este año, ya que el contexto internacional no era el más propicio para concretar negocios. Las reuniones que generamos quedaron ajenas a esta situación mundial y en ellas se concretaron varias operaciones comerciales. Entre tantas malas noticias, estos encuentros comerciales fueron una muestra de que se pueden seguir haciendo negocios".

En tanto, el ingeniero Javier Dufourquet, gerente de



Marcelo Elizondo, director ejecutivo de la Fundación ExportAr.

Promoción Comercial de ExportAr, puso en consideración el gran esfuerzo que se viene haciendo desde la fundación para concretar estas reuniones, y resaltó que su planificación no sería posible sin la ayuda del INTA. "El INTA está a la cabeza de este proyecto. Es quien marca el rumbo de dónde hay que importar y qué productos son para cada mercado. Por ejemplo, este año se trabajó mucho en el mercado ruso, ucraniano y polaco. El buen enfoque de las rondas hacen que tengan éxito. Sin duda alguna, los resultados de este año han sido más que positivos", indicó Dufourquet.

Por otro lado, Marcelo Elizondo recalco lo fundamental que son los trabajos de inteligencia comercial para el buen funcionamiento de estos encuentros. En ese sentido, el éxito de las Rondas es un fiel reflejo del trabajo que la Fundación ExportAr hace todos los años con los productores argentinos. ■



Promotoras del stand del gobierno bonaerense.



Un aspecto del espacio ocupado por la provincia de Buenos Aires en la Expo.



## Acérquese a Relmó

Lo invitamos a la presentación de las nuevas variedades Relmó en Expoagro 2009

PRESENTACIÓN

**NUEVA SOJA INOX, RESISTENTE A ROYA ASIÁTICA**

El Dr. José Tadashi Yorinori hará la presentación el día 5 de Marzo a las 13 hs. en el Plot N° 11 de Relmó. Luego de la misma se ofrecerá un cóctel para todos los asistentes.

+ NOVEDADES

**NUEVOS PROGRAMAS DE SOJA Y TRIGO**

**Relmó**  
GENÉTICA EN SEMILLAS

Montevideo 2420 2° Piso - Rosario / Tel./Fax: (0341) 426 8503 / 2975

contacto@relmo.com.ar / www.relmo.com.ar